

BACHELOR

RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL (RDC)

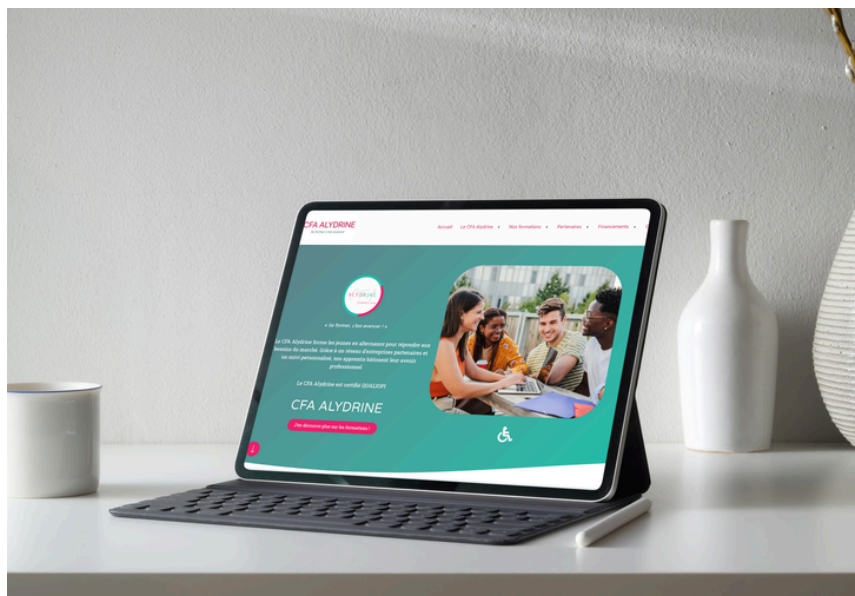
FORME DES PROFESSIONNELS CAPABLES DE DÉVELOPPER L'ACTIVITÉ COMMERCIALE D'UNE ENTREPRISE, DE PILOTER LA RELATION CLIENT ET DE METTRE EN ŒUVRE DES STRATÉGIES DE VENTE EFFICACES

PRÉREQUIS

- Titulaire d'un diplôme de niveau 5 ou expérience professionnelle équivalente
- Connaissances de base bureautique, avoir une expérience dans le domaine commercial (6 mois minimum)
- Public visé : salarié-e-s, étudiant-e-s, personnes en reconversion professionnelle et demandeur-se-s d'emploi

DÉBOUCHÉS

- Responsable de développement commercial
- Responsable commercial
- Ingénieur.e commercial.e
- Responsable technico-commercial
- Sales manager
- Chargé.e d'ingénieur d'affaires
- Consultant.e



OBJECTIFS ATTENDUS

Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales | Développer la stratégie de croissance de l'entreprise | Manager une équipe commerciale



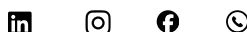
Rythme de formation :

- 1 semaine en formation
- 3 semaines en entreprise sur 12 mois



CONTACTEZ-NOUS !

📞 09 88 30 88 26 / 06 65 29 46 34
✉️ recrutement@alydrine-formation.com
📍 279 rue Charles de Gaulle, 78410 Flins-sur-Seine



EN SAVOIR PLUS SUR LA VAE



TITRE CERTIFIÉ RNCP 37849- NIVEAU 6
RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL
CODE NSF 312
FORMACODES 34026 ET 34582
MISE À JOUR : 12/03/2026

Nos formations sont accessibles en alternance (sans frais pour l'apprenant) ou au tarif de 7 500 € par an lorsqu'elles sont financées par le CPF.

PROGRAMME

- Développement du plan d'actions commerciales de l'entreprise
- Déploiement des composantes de la politique commerciale de l'entreprise
- Pilotage de l'activité de l'équipe commerciale

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluations à la fin de chaque module (études de cas, quiz, cas pratiques)
- Évaluations à chaque fin de bloc de compétences en lien avec le référentiel de certification
- Évaluation certificative en fin de formation

POURQUOI CHOISIR LE CFA ALYDRINE ?

- Un accompagnement personnalisé tout au long du parcours
- Une pédagogie innovante centrée sur la réussite
- Des formations accessibles, modernes et professionnalisantes
- Un CFA à taille humaine, à l'écoute de ses apprenants
- Un environnement inclusif et adapté à tous les profils

MÉTHODES MOBILISÉES

- Pédagogie multimodale (présentiel + e-learning)
- Classe inversée : l'apprenant est acteur de sa formation
- Accompagnement individualisé jusqu'à l'examen

MODALITÉS D'ADMISSIONS

- Test de positionnement
- Dossier de candidature
- Entretien individuel



Nos formateurs sont sélectionnés pour leur expertise avérée et leurs qualifications, garantissant une formation conforme aux standards de qualité du CFA Alydrine. Pour en savoir plus sur leurs qualifications, rendez-vous sur notre site > Qui sommes-nous > Nos formateurs.

DÉLAIS D'ACCÈS :
INSCRIPTION POSSIBLE TOUTE L'ANNÉE

FORMULAIRE EN LIGNE :
DATES D'ENTRÉE
RENTRÉES : SEPTEMBRE 2025 – 2026 – 2027



LIEN VERS LE RÉFÉRENTIEL
DE FORMATION

LIEN VERS LA FICHE
FRANCE COMPÉTENCES



ACCESSIBILITÉ

- Formations accessibles aux personnes en situation de handicap
- Salle de formation au rez-de-chaussée adaptée à la mobilité réduite
- Plateforme e-learning pour un apprentissage flexible