

TITRE CERTIFIÉ INSCRIT AU NIVEAU 5 (BAC+2)
<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34079/>

Pré-requis / Conditions d'admission

- Être demandeur d'emploi inscrit au **Pôle Emploi**, à l'**APEC**, en **Mission Locale** ou **bénéficiaire du Contrat de Sécurisation Professionnelle**, d'un **Congé Individuel de Formation**, de l'**Aide Individuelle à la Formation** et/ou du **Compte Personnel de Formation**
 - Avoir impérativement une première expérience dans le **domaine de la formation professionnelle** ou **l'insertion**
 - **Baccalauréat** ou **titre de niveau 4 (ex IV)** obtenu
- Avoir une expression écrite et orale correcte et en calculs commerciaux

Objectifs attendus

- Elaborer une stratégie commerciale omnicanal pour un secteur géographique défini
- Prospector et négocier une proposition commerciale
- Digitalisation

Aptitude

Il recherche les informations sur l'évolution du marché, de l'offre, de la concurrence, des modalités d'achat (appels d'offres), des comportements d'achat et des avis clients.

Les personnes ont également demandé

Quelle est la durée du diplôme NTC ?

La durée de la formation est de 12 mois.

Délai d'accès

8 SEMAINES - Veuillez nous contacter via le formulaire du site www.alydrine-formation.com

Comment peut-on financer la formation ?

- Financement personnel / Co-financement
- Plan de développement des compétences
- Compte Personnel de Formation (CPF)
- CPF Transition professionnelle
- Contrat de Sécurisation Professionnelle
- Aide Individuelle à la Formation (AIF)

Méthode mobilisées

Chaque participant bénéficiera d'un accompagnement à l'examen.

Modalités d'évaluation

- Évaluations sommatives à chaque fin de module (Étude de cas, quizz, cas pratique)
- Évaluations formatives à chaque fin de bloc de compétence en lien avec le référentiel de certification
- Évaluation certificative en fin de formation

Alydrine Formation

CFA



Le centre de formation Alydrine dispense des titres professionnels reconnus par le ministère du Travail & de l'éducation nationale, qui sont obtenus sous forme de contrats d'apprentissage ou de professionnalisation.

Date de fondation: 2018

Fondatrice: Ana CORREIA

Coordonnées : 09 88 30 88 26 / 06 65 29 46 34

recrutement@alydrine-formation.com

site : www.alydrine-formation.com

Adresse : 279 Rue Charles de Gaulle 78410 Flins-sur-Seine

En partenariat :



**MINISTÈRE
DU TRAVAIL**

*Liberté
Égalité
Fraternité*

Financement de la formation



Profils Sociaux



TITRE CERTIFIÉ INSCRIT AU NIVEAU 5 (BAC+2)

Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

- Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- Organiser un plan d'actions commerciales
- Mettre en œuvre des actions de fidélisation
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

Prospecter et négocier une proposition commerciale

- Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
- Négocier une solution technique et commerciale

DIGITALISATION

- Animer la relation digitale
- Développer la relation client en e-commerce
- Droit du Web et droit de la consommation

Les personnes ont également demandé

Les dates d'entrée ?

Janvier 2024

Avril 2024



Quel est le rythme de la formation ?

Pédagogie multimodale (présentiel, classe virtuelle, e-learning)

Formation alternance: 3 semaines entreprise/1 semaine formation sur 12 mois

Formation en continue: Nous contacter



Accessibilité

Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap.

Le distanciel ainsi que l'E-learning sont mis en place afin de suivre les cours dans les meilleures conditions.

Ainsi, le CFA ALYDRINE dispose d'une salle de formation au rez-de-chaussée, accessible aux personnes à mobilité réduite.

