

TITRE CERTIFIÉ INSCRIT AU NIVEAU 5 (BAC+2)

Objectifs attendus

<https://www.titrepro-mum.com>

- Acquérir des **compétences opérationnelles** dans le secteur de la vente afin d'obtenir le titre Manager d'Unité Marchande de niveau 5 inscrit au RNCP et d'accéder par la suite :
 - À un emploi direct (CDD, CDI, intérim) ou à une poursuite de parcours
 - **Anglais professionnel**

Profil

<https://www.titrepro-mum.com>

Manager de rayon, manager d'espace commercial, manager de surface de vente, manager d'univers commercial, Manager de rayon fabrication alimentaire/frais, Manager de rayon non alimentaire ou alimentaire/sec, Responsable/animateur, Responsable de magasin, Gestionnaire de centre de profit, Chef de rayon, Responsable de boutique, Gérant de magasin, Responsable de succursale, Responsable de point de vente, Responsable de département.

Pré-requis / Conditions d'admission

<https://www.titrepro-mum.com>

- Être demandeur d'emploi inscrit au **Pôle Emploi**, à l'**APEC**, en **Mission Locale** ou **bénéficiaire du Contrat de Sécurisation Professionnelle**, d'un **Congé Individuel de Formation**, de l'**Aide Individuelle à la Formation** et/ou du **Compte Personnel de Formation**
- Avoir impérativement une première expérience de **6 mois minimum dans la vente ou le commerce**
- Baccalauréat ou **titre de niveau 4 (ex IV)**
- Avoir une **expression écrite et orale correcte et en calculs commerciaux**

Alydrine Formation

CFA



Le centre de formation Alydrine fournit des titres professionnels reconnus par le ministère du Travail mais aussi de l'éducation nationale, qui sont obtenus sous forme de contrats d'apprentissage ou de contrats professionnels dans un délai d'un an afin de rentrer dans le monde du travail.

Date de fondation: 2018

Fondatrice: Ana CORREIA

Coordonnées : 09 88 30 88 26 / 06 65 29 46 34

recrutement@alydrine-formation.com

site : www.alydrine-formation.com

Adresse : 279 Rue Charles de Gaulle Flins-sur-Seine

En partenariat :



Financement de la formation



Profils Sociaux



Les personnes ont également demandé

Quel est le métier d'un.e Manager d'Unité Marchande ?

Le-la Manager d'Unité Marchande organise le merchandising du rayon et des produits, gère les stocks et garantit la présence des assortiments permanents et saisonniers. Il-elle anime et optimise les ventes, établit des prévisions, analyse les indicateurs de gestion et bâtit des plans d'action. Il-elle forme et monte en compétences les collaborateurs et fait adhérer l'équipe aux projets commerciaux.

Quels sont les blocs de compétences ?

Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal
optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande
manager l'équipe de l'unité marchande

À chaque bloc de compétences s'ajoutent en complément :

- Une journée collaborative en sous-groupes autonomes
- Une demi-journée d'e-learning : Business English, relation client, communication, business development, management
- Une journée dédiée à l'évaluation des acquis

TITRE CERTIFIÉ INSCRIT AU NIVEAU 5 (BAC+2)

Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal

<https://www.titrepro-mum.com>

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande
- Réaliser le merchandising de l'unité marchande
- Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal

Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande

<https://www.titrepro-mum.com>

- Etablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande
- Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande

Manager l'équipe de l'unité marchande

<https://www.titrepro-mum.com>

- Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande
- Accompagner la performance individuelle
- Animer l'équipe de l'unité marchande
- Conduire et animer un projet de l'unité marchande

Les personnes ont également demandé

Comment obtenir la certification ?

Chaque participant bénéficiera d'un accompagnement à la certification.



Quel est le rythme de la formation ?

Formation alternance: 3 semaines entreprise/1 semaine formation sur 12 mois
Formation en continue: 7 mois dont 2 mois de stage en entreprise



Les dates d'entrée ?

Septembre 2022
Octobre 2022
Mars 2023
Octobre 2023



Comment peut-on financer la formation ?

Financement personnel / Co-financement
Plan de développement des compétences
Compte Personnel de Formation (CPF)
CPF Transition professionnelle
Contrat de Sécurisation Professionnelle
Aide Individuelle à la Formation (AIF)

